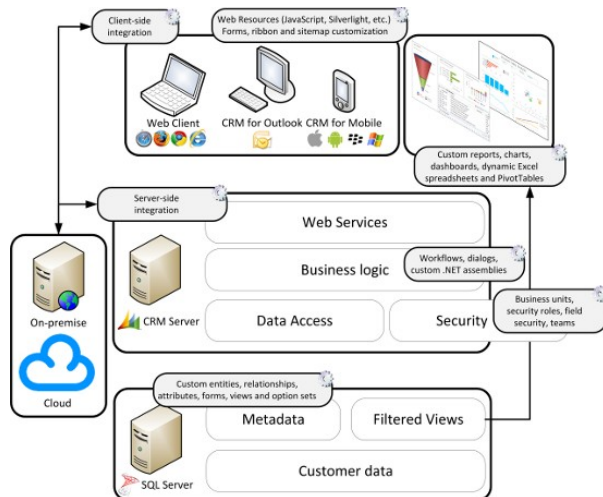


CRM

La gestione delle relazioni con i clienti deve essere realizzata in un data base dove poter registrare ogni singolo evento e/o documento intercorso e da dove deve essere possibile, in ogni momento, poter avere informazioni utili e coerenti che possano coadivare il corretto rapporto di questa importante risorsa aziendale: IL CLIENTE



FATTIBILITA' E REALIZZAZIONE

Offriamo la nostra consulenza per eseguire l'iniziale studio di fattibilità di un CRM personalizzato che possa soddisfare le vostre esigenze aziendali e, la sua successiva realizzazione.

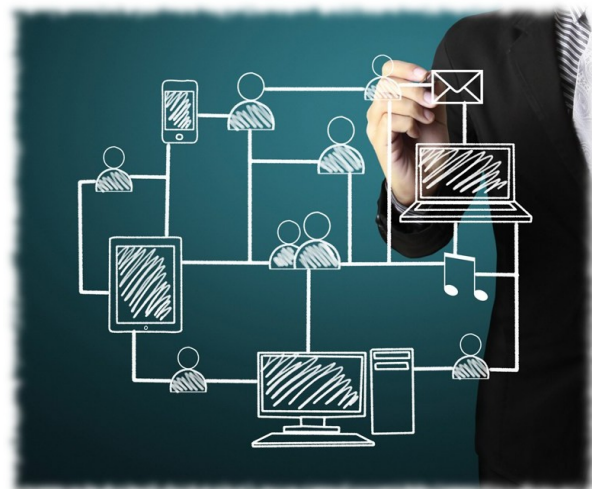
CLIENTE COME RISORSA

Le moderne tecniche di marketing e di economia aziendale hanno dato rilevanza alla cura del rapporto con il cliente, visto come un universo di informazioni e rapporti che debbono essere proficuamente curati nel tempo per curare il business aziendale



PERSONALIZZATO

La natura stessa del CRM implica la necessità di dover personalizzare alle specifiche esigenze di una azienda la progettazione del CRM aziendale. E' infatti necessario analizzare il core business di una azienda, l'offerta con cui si rivolge al mercato e la caratteristica media della clientela a cui si rivolge, questo consente, sulla base di un data base generale, di personalizzare le funzioni con cui il prodotto CRM può costituire un valido ed efficace strumento di lavoro, non trascurandone le potenziali funzioni di interfacciamento con altri prodotti software in uso presso l'azienda.



Informazioni generali

Per una completa valutazione dei prodotti software offerti, tutti disponibili secondo la nuova tecnologia WEB nella formula S.a.a.S. (Software come Servizio) puoi collegarti direttamente alla specifica pagina di login.

Tutte le pagine di login presentano le immagini caratteristiche dei moduli software disponibili, posizionando il puntatore del mouse su queste immagini viene visualizzata una breve descrizione del modulo stesso, il link al relativo documento informativo e tramite l'icona 🏠 si può accedere direttamente alla pagina di LOGIN specifica del modulo, da questa, selezionando con il click del mouse il tasto DEMO è possibile ottenere autonomamente ed in tempo reale le credenziali di accesso ad un'area dimostrativa da dove è possibile provare tutte le funzioni disponibili.

Potrai così scegliere, in piena autonomia, la soluzione più idonea alle tue esigenze selezionando tra i moduli offerti quelli necessari ed utili alla tua attività. Contattandoci, la nostra azione commerciale sarà sempre e solo informativa, basata su un cordiale rapporto collaborativo, tipico di ogni consulenza professionale che offre servizi, evitando di non degradare nell'incalzante azione del venditore interessato, per sua natura, al solo raggiungimento del suo budget.

Se si desidera essere contattati per una dimostrazione delle funzionalità del programma eseguita in videoconferenza, cliccando sul tasto PRENOTA DEMO è possibile registrarsi indicando le proprie preferenze per essere ricontattati senza alcun impegno di successivo acquisto dei servizi.

Siamo disponibili a studiare soluzioni personalizzate del nostro software per soddisfare specifiche esigenze gestionali, anche in questo caso comunicateci sommariamente la vostra esigenza nella pagina accessibile dal tasto PRENOTA DEMO, sarete presto ricontattati per ogni delucidazione richiesta.

Le informazioni sul costo dei vari moduli, le possibili combinazioni di configurazione, le condizioni del servizio S.a.a.S. e la descrizione dei servizi di assistenza offerti agli utenti del nostro software sono sempre disponibili sulla nostra pagina web www.marsin.it.